

たった3つの数字で「会社の儲け」が変わる！ 「利益の出る仕組み」の作り方

開催のご案内

近年、原材料価格の高騰や人件費の上昇、競争環境の激化により、多くの企業が「売上はあるのに利益が残らない」という課題に直面しています。こうした状況を打開するためには、単なる売上拡大ではなく、利益が生まれる構造そのものを見直すことが不可欠です。本セミナーでは、「利益の出る仕組み」の作り方を、「変動費」「固定費」「限界利益」という 3 つの数字を使って、数字が苦手な方でもわかりやすく、事例を交えて解説していきます。ぜひこの機会に受講ください。

- < 3つの数字 >
- ・変動費：コストの最適化 ⇒ ムダを削減して限界利益を改善する。
 - ・固定費：経営資源の有効活用 ⇒ 生産性を高めて利益の獲得を促す。
 - ・限界利益：儲けの原動力 ⇒ 値決めとコストダウンで利益の最大化。

『3つの数字を連動させ「利益」が自然に生まれる仕組みを作る。』

1. とき・内容 各回とも開催時間は 14:00～16:00

<p>第1回:7月16日(木) 【「儲けの構造」を見える化する】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・売上を最大に、経費を最小に ・3つの数字の全体像「固変分解」 ・儲けの原動力「限界利益」 ・損益分岐点の考え方「不況抵抗力」 ・利益を動かす「4つのレバー」 	<p>第2回:7月23日(木) 【「利益が出る仕組み」を設計する】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・限界利益の最大化「値決め」 ・「価格戦略」高価格戦略と低価格戦略 ・客離れしない「値上げ」の方法 ・「賃上げ原資」を限界利益で捻出 ・3つの数字で「利益計画」作成
---	---

2. ところ 碧南商工会議所 研修室

3. 講師 FMC オフィス 代表

中小企業診断士 金原義彦氏

商工会・商工会議所を中心に経営相談、セミナーを実施すると同時に、地域の中小企業を対象に、経営改善等のコンサルティング業務に従事。当所経営相談指導員。

4. 受講料 無料

【申込方法】

- ①右の専用コード（申込フォーム）
- ②下記申込書のいずれかより、必要事項をご記入のうえ、碧南商工会議所へお申し込みください。（FAX 申込可）



【問い合わせ】

碧南商工会議所
TEL 0566-41-1100
FAX 0566-48-1100

主催：碧南商工会議所中小企業相談所

【※この事業は、国の「重点支援地方交付金」を活用しています】

切り取らずそのままFAXにてお申込み下さい。

経営改善セミナー 受講申込書

事業所名		営業内容	
連絡用メール		電話番号	
参加者名		参加者名	